珠海博杰电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2020-005

投资者关系活动	□特定对象调研 □分析师会议
类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	√其他 (电话调研)
参与单位名称及	中泰证券 机械行业首席分析师冯胜,研究助理谢校辉
人员姓名	南方基金、长信基金、嘉实基金、中邮基金、太平资产等投资机构
时间	2020年9月1日15:05-15:45
地点	公司会议室(腾讯会议)
上市公司接待	公司财务总监张彩虹女士、副总经理兼董事会秘书张洪强先生、公司证券事务
人员姓名	代表何淑恒女士
	上述人员以腾讯会议形式与公司进行交流。主要内容如下:
	1、2020年上半年公司经营业绩的简要介绍?在电学、声学、射频和光学
	测试几个板块,能否做进一步拆分?
	上半年度,公司实现营业收入增长 5.85%,归母净利润增长 15.50%;单看
	二季度,业绩增速迎来快速恢复,营业收入增长 48.06%,归母净利润增长
投资者关系活动	166.04%。主要为工业自动化设备收入的增长。分区域看,上半年来源于外销
主要内容介绍	的营收增长 12.92%, 占营收比重为 70.81%。
	公司并未做细分板块的拆分。由于电学涉及领域较广,大致判断占比最大;
	其次是声学、射频,光学测试占比最小。
	2、公司拟以 0.32 亿元购买鼎泰芯源 12.885%股权。鼎泰芯源在半导体领
	域的布局及进展介绍?未来在半导体测试领域的战略是什么?
	答: 鼎泰芯源主要从事半导体晶圆、器件、模块、系统及相关产品的设计、

研发、生产、销售、咨询及技术服务等业务。

公司本次拟购买鼎泰芯源股权,旨在响应国家政策和发展战略,积极布局集成电路产业,同时抓住行业发展机遇,提升公司的业务竞争力,完善公司产业布局,促进业务长远发展。

- 3、公司在 5G 领域的业务情况介绍?
- 答:公司业务增长的来源,维持一直以来的态势。其中,5G 业务是公司上半年业务增长的来源之一。

公司是得到高通认证的 5G 测试屏蔽箱供应商。目前 5G 屏蔽箱业务进展顺利,主要客户有苹果、高通等。

- 4、公司业务发源于电学测试,目前已延伸至声学、光学、射频测试等领域。这些领域是否具有技术的相通性?技术壁垒是什么?
- 答:电学、声学、光学、射频测试都属于产品功能测试的范畴,这些功能 广泛应用在各类消费电子产品上,目前市面上的消费电子产品大部分具备声、 光、电及无线通讯的功能,从产品及客户上来看具备相关性。

至于技术壁垒,复杂及高精度的电学、声学、光学、射频的测试的技术实现方式不同,各自具备不同的技术挑战。每种测试技术都有一定的技术要求。

- 5、公司量产是否存在明显的季节属性,如何协调产能?如果客户需求提升,公司产能能否满足对应需求?
- 答:公司产品主要为定制化产品,产品中有相当部分部件具有非标性质; 且客户在不同生产阶段是对产品的数量要求不同。

有一定的季节因素,但仍取决于客户需求和结算周期。公司将全面积极地 协调产能,做好各项生产经营活动。

- 6、做消费电子检测和组装设备的企业很多,公司主要的竞争优势是什么?
- 答:面对自动化行业良好的发展空间以及快速增长的市场需求,主要生产厂商积极参与竞争,在品类、质量、交期、规模等方面充分竞争。

公司客户多为世界 500 强企业,与众多大型知名企业建立了长期稳定的合作关系。我们专注于自动化测试领域,凭借可靠性高、质量稳定、技术先进、应用领域广泛、规格品种齐全的产品特点,良好的品质管理及经营管理团队的高效运作,已经发展成国内自动化测试设备行业具有竞争优势和品牌影响力的

	专业供应商。
附件清单(如有)	无
日期	2020年9月1日